

**FSP** - „*financial service platform*“, ist eine Plattform, die erstrangig der Provisions- und Kreditauftragsverwaltung zwischen Banken und Maklern dient, aber auch viele andere Aufgaben der Kunden-, Makler- bzw. Bankenverwaltung abwickelt und/oder unterstützt.

### **FSP makler:**

Einerseits ermöglicht unsere leicht zu bedienende und gut strukturierte Plattform Maklern, einen guten Überblick über bestehende **Kreditinstitute** und aktuelle **Produkte** am Markt zu bekommen und somit immer am Laufenden zu sein. Makler werden in Ihrer beruflichen Tätigkeit durch unser Produkt außerdem in dieser Weise unterstützt, indem Sie Kundendaten und verkaufte bzw. abgeschlossene Verträge **parallel verwalten**, und somit direkte Zusammenhänge zwischen Umsatz und Kunden herstellen können. Diese Parallelität, welche durch die umfangreiche **Umsatzstatistik** der **FSP** hergestellt wird, ermöglicht dem Makler effektiv und effizient auf seine Kunden einzugehen und somit mit dem geringsten Aufwand den größtmöglichen Umsatz zu erzielen. Die **Kundenverwaltung** und Angebotsbereitstellung wird dem Makler außerdem durch einen **Kalkulator** erleichtert, der auf einfachste Art und Weise die besten Kredite für einen bestimmten Betrag und eine gewisse Laufzeit anzeigt. **FSP** speichert außerdem alle abgeschlossenen **Kreditverträge** mit dem zugehörigen **Provisionsstatus**, damit Makler stets einen Überblick über die Bezahlungen der verschiedensten Kreditinstitute haben und ohne großen Aufwand und dem Durchsuchen von Dokumenten feststellen können, welche Banken noch offene Provisionszahlungen zu leisten haben.

### **FSP bankier:**

Andererseits ist **FSP** eine Plattform für Bankiers bzw. Kreditinstitutangestellte, die durch unsere Software einfach **Maklerdaten** verwalten und die **Provisionsauszahlungen** abwickeln können. Aufgrund der strukturierten Gliederung werden dem Bankangestellten mit einem Klick die gesamten Daten des Maklers mit zugehöriger **Umsatzstatistik**, **verkauften Produkten** und dem **Provisionsstatus** angezeigt, was dem Kreditinstitut viel Verwaltungsaufwand erspart und somit Zeit und Kosten reduziert. Die Parallelität zwischen Umsatz, verkauften Produkten und Maklern ist auch hier gegeben, was dazu führt, dass der Bankier bzw. das Kreditinstitut einen genauen Überblick darüber hat, welche Makler für das Unternehmen wie viel Umsatz erzielen. Ein weiteres Feature unserer Software ist die **Vertragsverwaltung**, die alle abgeschlossenen Verträge, den zugehörigen Makler und dessen Provisionsauszahlungsstatus anzeigt. Einerseits erkennen Bankiers dadurch, welche Produkte in einem gewissen Zeitraum am häufigsten verkauft wurden und welche Makler Ihrem Unternehmen am meisten Gewinn bringen. Andererseits werden dadurch die Gehaltsauszahlungen und deren Status aufgelistet, was die Verwaltung der Zahlungen enorm erleichtert. **FSP** macht es außerdem möglich, die neuesten **Produktinformationen** einfach und rasch an die Makler zu übermitteln: Sofort nachdem der Bankier die aktuellen Produktdaten hinzugefügt hat, werden diese Daten zentral in der Datenbank gespeichert, und Makler auf die Verfügbarkeit neuer Produkte aufmerksam gemacht. Mit nur einem Klick, ohne unnötige Postwege, rufen Makler dann die neuesten Produktdetails ab und können somit die neuesten Kredite und Konditionen sofort deren Kunden präsentieren.



FSP makler

FSP bankier



- CRM
- Provisionsabwicklung
- Produktübersicht
- Bankenverwaltung
- Umsatzstatistik
- Vertragsverwaltung
- Produktkalkulator

- Maklerverwaltung
- Provisionsabwicklung
- Produktmarketing/-verwaltung
- Umsatzstatistik
- Vertragsverwaltung